



le nouveau
groupement
de diagnostiqueurs
indépendants...

QUE VA VOUS APPORTER LE GROUPEMENT ?

Sachez d'abord que c'est un groupement de « **DIAGNOSTIQUEURS INDEPENDANTS** »
Vous pourrez donc conserver vos identifiants visuels, logos, enseignes, véhicules, etc...
Mais vous pouvez aussi décider d'utiliser la charte graphique du groupe, vous avez le choix.

Nous vous demanderons seulement, et ceci de façon **obligatoire, d'apposer le logo** du groupe sur tous vos rapports de mission, ceci afin que nous représentions dans quelques temps un nombre important de missions effectuées par DFC Groupe, pour enfin se faire entendre des pouvoirs publics et du Conseil Supérieur du Notariat, etc... (démarquons-nous par un travail de qualité).

En ce qui concerne **vosre SITE INTERNET**, il aura le même visuel que le site national pour que les visiteurs aient bien cette impression de GROUPE, nous devons imposer notre « marque ».

Il vous sera possible de conserver votre propre site internet, si vous en avez un, celui-ci ne rentrera pas dans le référencement du groupe mais des liens seront faits entre les deux sites.

Le site national, avec son **NUMERO VERT 0 800 600 144**, récupèrera les appels sur votre secteur. Vous serez alors prévenu immédiatement par SMS sous la forme :

DEVIS MR MARTIN 06.69.93.19.52

Un mail sera envoyé sur votre adresse mail pour vous donner les renseignements que nous aurons pris concernant le client : nom , adresse, tel mobile, adresse mail, type de bien et contrôles demandés.

Ainsi, ceux qui sont équipés de téléphones mobiles recevant les mails, auront tout de suite les renseignements du client.

Pensez aux avantages du système, plus besoin d'accueil téléphonique puisque sur le n° vert nous nous présenterons DFC groupe, ainsi pendant que vous êtes sur le terrain une secrétaire répondra pour vous. Plus d'affaires perdues. Chaque contact est exploité immédiatement, c'est important car les particuliers souhaitent avoir un prix(nous ne pourrons pas leur fixer) et un rendez-vous, souvent, rapidement.

Notre **SITE NATIONAL** bénéficie d'un référencement naturel et commercial pour obtenir très rapidement une première position lorsqu' un particulier cherche un diagnostiqueur pour faire les contrôles de son bien. Plus nous serons nombreux plus vite ce site atteindra ces objectifs. Les résultats promis à ce jour par notre Webmaster se situent entre 5000 et 7000 passages jour sur ce site dans environ 12 mois.

Comment un diagnostiqueur, tout seul dans son coin, est capable d'obtenir de tels résultats sur le net ? Pratiquement impossible sans dépenser environ 8000 € par mois pour ce référencement. Donc encore un avantage du groupement, à 100 on est beaucoup plus fort que seul. On représente une entité financière importante, de poids, permettant de faire des actions de prospection impossibles à faire tout seul, et ainsi pénétrer le marché du particulier qui vend en direct. Ces parts de marché nous ne pouvons les conquérir qu'en ayant une vitrine, une présence, un visuel sur le net. Le but est d'attaquer ces parts de marché que nous ne captions pas aujourd'hui.

Voici quelques avantages dont vous pouvez disposer dès votre inscription au groupement :

Votre **ASSURANCE RESPONSABILITE CIVILE PROFESSIONNELLE** obligatoire : nous avons négocié pour vous un contrat de groupe avec des primes annuelles plus que raisonnables à la vue des garanties qui nous sont offertes / 1.500.000,00 € de garantie annuelle sur la totalité des dommages par année de couverture, 1.300.000,00 € de garantie maximum par sinistre avec une franchise de 2500,00€ la première année, de 2000,00€ la seconde année (sans mise en cause), 1500,00€ la troisième année toujours sans mise en cause.

Vous serez surpris du montant de la prime annuelle.

Vos achats de **MATERIEL** : nous avons négocié avec TESTOON une remise qui vous est consentie grâce à votre appartenance au réseau. Cette remise vous est faite directement dans le panier lorsque vous finalisez votre commande en insérant le code promotionnel que TESTOON nous a octroyé.

Concernant vos **PRELEVEMENTS AMIANTE**, nous avons négocié avec un laboratoire national des prix très compétitifs. Ces tarifs préférentiels vous permettront ou d'augmenter sensiblement votre marge ou de baisser les prix moyen de vos facturation de prélèvements.

Vous savez tous que partir en **VACANCES**, pour nous diagnostiqueurs, n'est pas un exercice aisé.

Grâce à DFC groupe un collègue du réseau sera à même de traiter vos affaires pendant votre absence. Au siège de la société nous pourrons également mettre à votre disposition un diagnostiqueur compétent, il sera votre « **REEMPLACANT** » pendant votre absence. Pourquoi votre médecin met à sa place pendant ses absences (congés, formations, congrès) un remplaçant, et pourquoi vous ne pourriez pas faire la même chose. En confiant votre cabinet à un technicien connu, collègue, compétent et peu enclin à vous voler vos clients, votre présence sur votre région ne faiblira pas, vous ne perdrez pas de chiffre, vous ne perdrez pas de clients.

Nous vous avons parlé d'avantages , uniquement d'avantages, tout cela a évidemment un prix.

Pour tous ceux qui s'inscriront avant le 1^{er} Mai 2012 la cotisation mensuelle pendant 12 mois (services ci-dessous mentionnés) sera de 150,00€ par mois.

150€ pour:

- votre nouveau mini-site internet performant,**
- Votre prise de rendez-vous en direct par notre secrétariat,**
- vos remises sur vos achats de matériels,**
- vos remises importantes sur vos prélèvements amiante,**
- vos apports d'affaires générées par votre inscription**
- vos « droit » à des vacances justifiées,**
- vos newsletters mensuelles,**
- vos numéros verts à disposition.**

Dans le courant de l'année 2012, nous mettrons en place des actions commerciales spécifiques et nous vous proposerons des articles promotionnels pour vos clients (stylos, blocs de bureau, porte clefs pour les agences, etc...), des tarifs intéressants pour votre communication (cartes de visites, flyers, tarifs, etc...).

Un secrétariat déporté est à l'étude, vous permettant de vous dégager d'une grande partie de votre administratif quotidien, appels téléphoniques de vos clients, prescripteurs ; prise de renseignements auprès des appelants pour l'élaboration et l'envoi de vos devis. Ces services supplémentaires vous seront facturés indépendamment de la redevance annuelle.

De plus nous attendons d'être environ une centaine pour mettre en place un « LABEL QUALITE » tant attendu par le Conseil Supérieur du Notariat, les pouvoirs publics, les assureurs...

A 100 adhérents, notre assureur nous assure qu'il nous reproposera un produit qui ne se fait plus en France. **L'assurance diagnostic** qui assure le remboursement à vos clients de leurs expertises en cas d'annulation légale de leur vente.

N'oubliez pas que c'est l'appartenance à un groupement d'INDEPENDANTS, à aucun moment le groupe interviendra dans votre propre affaire. La bonne marche de votre cabinet vous appartient, le « plus » appartient au groupement. Nous vous soumettrons d'ailleurs les idées qui nous sont chères et attendons en retour les vôtres qui seront sûrement constructives. Nous souhaitons fédérer des compétences, un savoir faire, un sérieux et une rigueur qui permettront de nous démarquer de nos confrères.

Afin de pouvoir filtrer les entrants, nous souhaitons dès le départ de ce groupement sélectionner les candidats. A ce titre nous leur demanderons de bien vouloir nous fournir l'ensemble des éléments justifiant de leur activité ainsi qu'un certain nombre de rapports.

Notre souhait est d'intégrer des diagnostiqueurs de qualité. Nous devons nous démarquer demain par un travail bien fait, régulier et surtout en toute indépendance.

A tous ceux qui se reconnaîtront dans ces quelques mots, n'hésitez pas à nous contacter en toute simplicité et surtout sans aucun engagement de votre part, nous vous attendons nombreux.

***Nous restons à votre disposition pour tout renseignement complémentaire ou toute demande d'informations sur des points qui vous semblent obscurs. Vous pouvez contacter Jean-Jacques au 09.82.41.59.14, en son absence Evelyne au 05.56.48.16.64 qui se feront un plaisir de vous renseigner.
A très bientôt.***